

Assistent winkelmanager

Als assistent winkelmanager zorg je, in tandem met de winkelmanager, voor een vlot reilen en zeilen van de winkel en helpt alles tot in de puntjes te organiseren.

Profiel

– **Ervaring**

Je hebt minstens een diploma middelbare school en bij voorkeur heb je al een eerste ervaring in de winkel achter de rug. Het belangrijkste is je gedrevenheid en enthousiasme.

– **Beslissingen nemen**

Je bent zeker van je stuk en durft beslissingen nemen.

– **Leiderschapsskills**

Je vindt het belangrijk dat mensen zich goed voelen op de werkvloer. Je weet teamleden op een positieve manier te motiveren.

– **Communicatief**

Je kan jouw feedback, suggesties en gedachten helder overbrengen aan collega's.

Wat doe je als assistent winkelmanager?

- Als assistent ben je de rechterhand van de winkelmanager: jullie zorgen er samen voor dat de operationele doelstellingen behaald worden. Is de winkelmanager afwezig? Dan ben jij de eindverantwoordelijke.
- Je geeft het goede voorbeeld op de werkvloer en motiveert collega's.
- Je ziet erop toe dat de rekken er piekfijn uitzien.
- Je spart mee over ideeën om de klantervaring te verbeteren en onze klanten een uitstekende service te bieden.
- Je volgt de verkoopcijfers op samen met de winkelmanager en zorgt ervoor dat de winkel goed draait.
- Je bereidt de uurroosters en plannings voor.
- Je geeft nieuwe collega's een warm onthaal en helpt ze inwerken.

Baliemedewerker bij Sportoase

Als baliemedewerker zorg je met een big smile voor een klantvriendelijk ontvangst van de bezoekers zowel persoonlijk, telefonisch als per mail. Je geeft correcte informatie over aangeboden diensten, tarieven, abonnementen,... Daarnaast verwerk je de kassaverichtingen en andere administratieve taken zoals reservaties.

Kortom: jij staat in voor de organisatie van de dagdagelijkse werking van de infobalie.

Ben jij deze Sportoaser? Doe de check:

- Je behaalde minimum een diploma secundair onderwijs
- Werken met orde en netheid? Dat is geen probleem voor jou
- Je bent klantvriendelijk & sociaal en dat straalt je ook uit
- Het MS Office pakket heeft geen geheimen voor jou
- Je bent vlot Nederlandstalig
- Avond - en weekendwerk? Geen probleem!
- Je bent beschikbaar in juli en/of augustus

Sales Representative

Wij en onze sieraden zijn absoluut uniek – net als jij! Als Store Manager (m/v/x) zorg jij ervoor dat ook jouw verkoopteam een sieraad is: je bent verantwoordelijk voor de werving van nieuwe teamleden en de coaching van je medewerkers op lange termijn. Bovendien voel je de individuele behoeften van onze klanten goed aan om ze zo een unieke koopervaring te bieden. Met een gerichte sales aanpak zorg je voor een stijlvolle presentatie van onze uiteenlopende collectie sieraden en ben je een bron van inspiratie voor zowel klanten als medewerkers. Achter de schermen zorg je er eveneens voor dat alle administratieve processen soepel verlopen en ben je verantwoordelijk voor het budget.

Jouw sterktes

- Je hebt een passie voor verkoop met een sterke focus op uitstekende klantenservice
- Je beschikt over een specifieke beroepsopleiding of een hoger diploma
- Je hebt enkele jaren beroepservaring in een vergelijkbare functie met verantwoordelijkheid als leidinggevende
- Je bent vertrouwd met KPI's en retailrapporten
- Je beschikt over goede vaardigheden in MS Office (Outlook, Word, Excel)
- Je spreekt vloeiend Nederlands – Engels is een plus

Asset Manager BUM

Je werkt in de Business Unit Metro (BUM) en meer bepaald in de dienst Technical Engineering. Jouw opdracht bestaat erin bij te dragen aan de beheersing van de asset (rollend materieel en stelplaatsen / werkplaatsen), de algemene visie op de planning van de ontwikkelingsactiviteiten van de BUM en de uitvoering ervan (Master Plan) te bepalen en te formaliseren.

Daar dit een nieuwe functie is binnen de structuur, kan je je eigen stempel drukken op de ontwikkeling ervan. Je bent ook een centrale schakel tussen het management en de werkvloer; je hebt dus een transversale visie op de onderhoudsactiviteiten. Bovendien kom je terecht in een omgeving in volle modernisering!

- De strategische planning bepalen en deze vertalen in een concreet actieplan.
- Voorstellen doen aan het management voor de optimalisering van de organisatie van de onderhoudsactiviteiten.
- Het sturingsysteem bepalen en invoeren waarmee kan nagegaan worden of de activiteiten uitgevoerd worden volgens de plannen,
- Een algemene visie ontwikkelen op de levenscyclus van de asset en anticiperen op de verouderingsrisico's.
- Het operationele planningsteam (4 medewerk.st.ers) superviseren en ontwikkelen in samenhang met de strategische visie.

Profiel

- Je hebt een technisch master- of bachelordiploma met een gelijkwaardige ervaring.
- Je hebt ten minste 5 jaar ervaring die nuttig is voor de functie, in een onderhouds- en of assetmanagementomgeving.
- Je beheerst het Frans of het Nederlands; een operationele kennis van de andere taal is een grote troef; een passieve kennis van het Engels is eveneens noodzakelijk (lezen van technische documenten).
- De volgende technische competenties zijn vereist: een goede kennis van process management, enige kennis van de methodes en activiteiten met betrekking tot de levenscyclus van technische installaties; een kennis van de TQM ISO9001/ ISO14001-systemen is een troef.
- Sleutelcompetenties: nauwgezetheid en structuur, zin voor analyse en algemene visie, stressbestendigheid, peoplemanagementvaardigheden, flexibiliteit (mogelijk uitzonderlijke prestaties op afwijkende uren), overtuigingskracht, vermogen om beslissingen te nemen.

Sales Manager

Om ons team te versterken zijn wij op zoek naar een nieuwe Sales Manager. Als Sales Manager van David Lloyd, een premium Sport & Health Club, ben je een ambassadeur voor ons bedrijf.

Wij zijn op zoek naar een Sales Manager die een team van Sales Consultants kan inspireren. Ons team motiveert op hun beurt potentiële klanten om hun levensstijl te verbeteren.

Jouw functie draait om het behalen van targets, het optimaal benutten van jouw talent om relaties op te bouwen, het opbouwen van een pijplijn van potentiële klanten en het verhogen van de verkoopinkomsten en het aantal nieuwe leden. Je hebt de mogelijkheid om de touwtjes in handen te nemen en je eigen succesverhaal te schrijven met behulp van de challenger-verkoopmethode van David Lloyd.

Profiel

Je hebt een uitstekende werkethiek, bent oplossingsgericht, proactief en flexibel, maar volgt tegelijk ook een gestructureerde aanpak. Je zet je in om je team—dat essentieel is voor jouw succes—te mentoren, te ontwikkelen en te coachen. Je geeft het goede voorbeeld en zorgt ervoor dat je team integer opereert en je zet je in om zowel je eigen individuele targets te behalen als om je Sales Consultants te helpen om de verwachte resultaten te behalen en te overschrijden.

In deze functie opereer je bovendien als onderdeel van een breder managementteam.

Dus heb je ervaring met het managen en ontwikkelen van een team, ben je een vasthoudend, competitief type en heb je de motivatie, drive en vastberadenheid die wij zoeken?

Dan is dit misschien wel de ideale baan voor jou?